



Söderberg
& Partners

Beklager stengt!

Konkurs

Marcus Engelberg
Salgsleder Kredittforsikring
Söderberg & Partners





Marcus Engelberg
Salgsleder Kredittforsikring
Söderberg & Partners



E:post: marcus.engelberg@soderbergpartners.no
Tlf : 954 26 018



Agenda

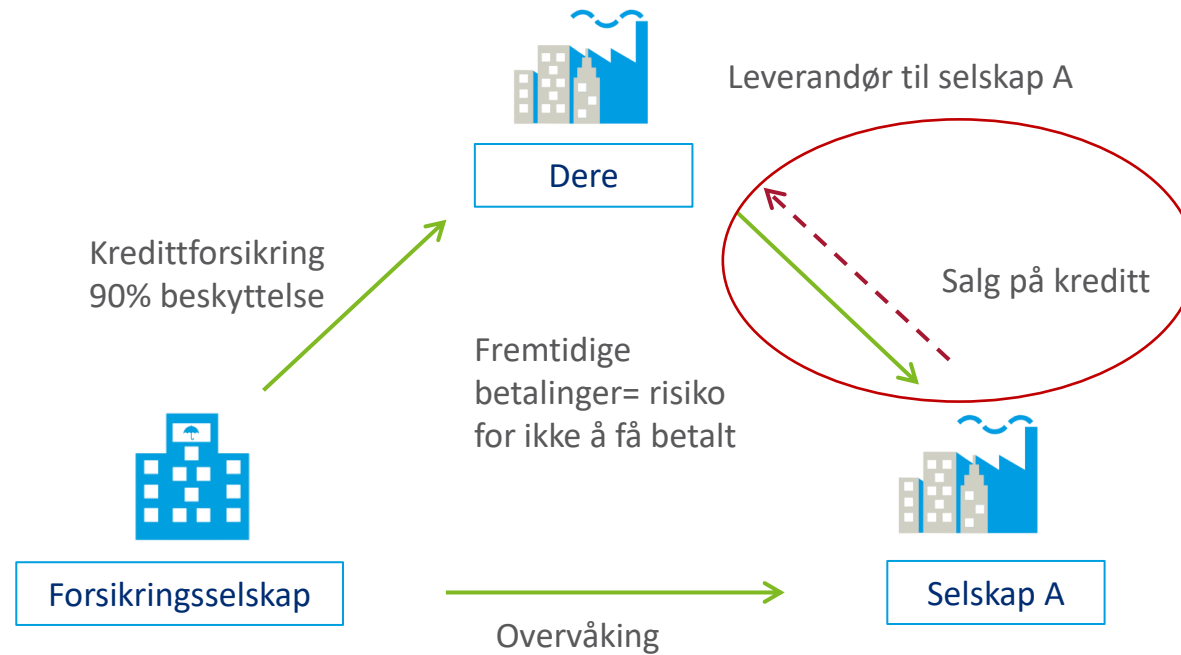


1. Hva er en kredittforsikring?
2. Løsninger som finnes?
3. Hvorfor kredittforsikring?
4. Hva kan dere selv gjøre?



Hva er en
kredittforsikring?

Hva kredittforsikring?

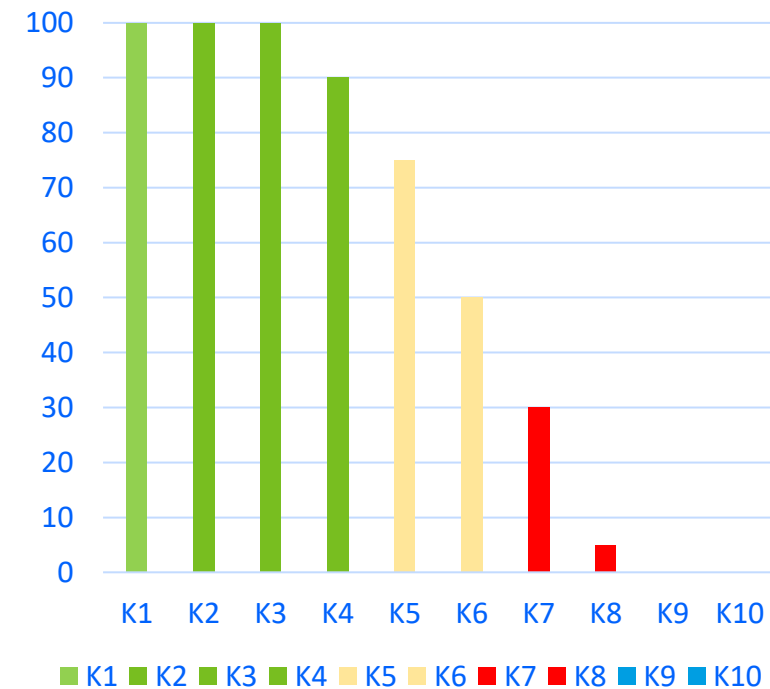




Overvåking over hele verden

Kundeskala	Beskrivelse av selskapet
K1	Eksepsjonell bra
K2	Utmerket
K3	Sterk
K4	God
K5	Akseptabel (gjennomsnittlig)
K6	Mindre god
K7	Svak
K8	Veldig høy risiko
K9	Insolvens
K10	Konkurs

Søknad om grense
vs. godkjent beløp

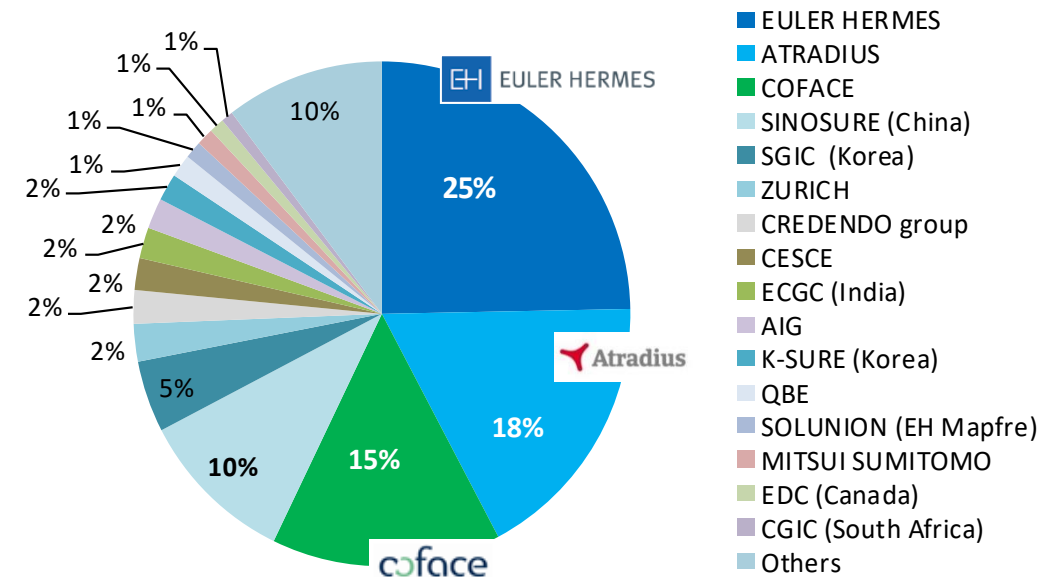




Hva kan kredittforsikres?

- Ordinær kredittforsikring
- Katastrofedekning
- Enkelt kunder
- Prosjektforsikring / Kontraktsforsikring
- Leasing
- Ulike garantiforsikringer
- 70 MNOK i omsetning?
- Politisk risiko og naturkatastrofer
- Factoring / Fakturakjøp
- Leverandørforsikring med finansieringskapasitet
- Reverse Factoring (SCF)

Samarbeid med bank



*I Norge har vi også GIEK Kredittforsikring (kjøpt opp av Coface) og Tryg Garanti



Fordelene med en kredittforsikring?

- Øke topplinjen, **sikrer** bunnlinjen
- Øk selskapets konkurransekraft
- **Bedre** likviditeten
- **Profesjonell** risikostyring
- **Bedrer** kredittkontrollen
- **Muliggjør** sikker vekst mot nye kunder og nye markeder
- Forholdsvis **billig**





Hvorfor
kredittforsikring?



Antall konkurser i Norge



2018DN grafikk/Kilde: Bisnode



Hvorfor kredittforsikring? (før Covid-19)

- Marginer under et voldsomt press
- Endrede atferdsmønster
- Digitalisering
- Laveste kronekurs på 30 år
- Handelspartnere i trøbbel med lav vekst
- Brexit
- USA/Kina
- Nasjonalisering



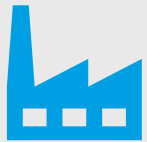
Hvorfor kredittforsikring? (etter Covid-19)

- Marginer under et voldsomt press / borte
- Endrede atferdsmønstre
- Digitalisering
- Laveste kronekurs noensinne
- Oljeprisen
- Arbeidsledighet
- Mulig boligprisfall
- Handelspartnere i resesjon
- Global resesjon
- Brexit
- USA/Kina
- Nasjonalisering



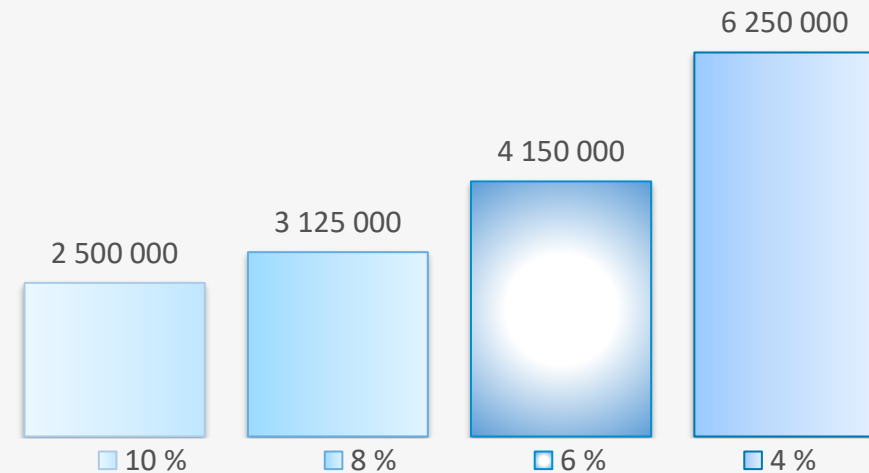
Hva koster en konkurs?

Eksempel: Har ditt selskap kr 250.000 i tap på en fordring må man omsette for kr. 2.500.000 ekstra om netto resultatmargin er på 10 prosent.



Kundefordringer står for store verdier. Mange norske selskap har ofte kundefordringer som overstiger egenkapitalen. Tap på kundefordringer kan ødelegge selskapets overskudd og i verste fall føre til store økonomiske problemer. Med en kredittforsikring er denne usikkerheten borte.

Nødvendig ekstra omsetning



«Det er mange bitre sjeler i kjølevannet av en konkurs. Det er krise!»

Advokat og bostyrer Ingar Nordmo Olsen, Tromsø



Mine kunder går ikke konkurs:

1. Det er etablerte kunder vi har hatt i mange år
2. Det er solide eiere som står bak
3. Tallene ser kjempebra ut



Let's play!



Hvem ville solgt til denne kunden?

Driftsinntekter 2017:
23 549' NOK
(2016: 24 095' NOK)

Resultat før skatt 2017:
782' NOK
(2016: 702' NOK)

Selskapsform:
AS

Likviditetsgrad



Meget god
(2,26)

Lønnsomhet



Meget god
(28%)

Soliditet



Meget god
(55,7%)

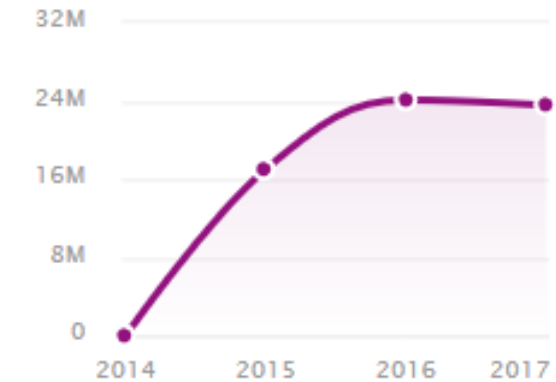
[Vis beregningsmodell](#)

Kilde: Årsregnskap, Brønnøysundregistrene

	2017	2016	2015
Sum driftsinntekter	23 549	24 095	17 023
Driftsresultat	754	685	847
Resultat før skatt	782	702	881
Årsresultat	767	532	640
Sum eiendeler	2 180	3 404	2 972
Valutakode	NOK	NOK	NOK

Kilde: Brønnøysundregistrene

Sum driftsinntekter





Hvem ville solgt til denne kunden?

Driftsinntekter 2018:
87 888' NOK
(2017: 88 163' NOK)

Resultat før skatt 2018:
11 240' NOK
(2017: 9 034' NOK)

Selskapsform:
AS

Likviditetsgrad



Tilfredsst.

(1,03)

Lønnsomhet



Meget god

(24,6%)

Soliditet

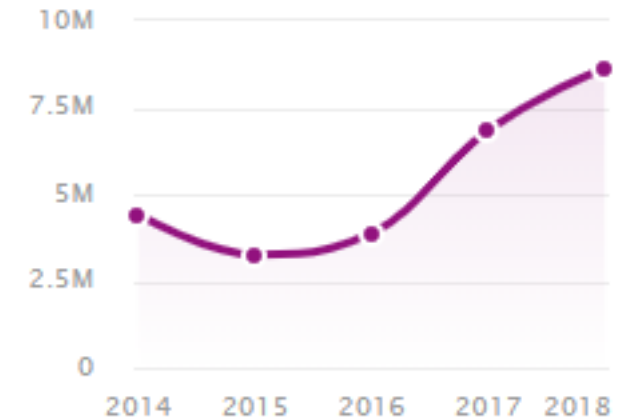


Ikke tilfredsst.

(2,9%)

	2018	2017	2016
Sum driftsinntekter	87 888	88 163	72 477
Driftsresultat	10 009	8 831	5 033
Resultat før skatt	11 240	9 034	5 169
Årsresultat	8 652	6 843	3 875
Sum eiendeler	57 894	33 924	32 842
Valutakode	NOK	NOK	NOK

Arsresultat



[Vis beregningsmodell](#)

Kilde: Årsregnskap, Brønnøysundregistrene

Kilde: Brønnøysundregistrene



Hva kan dere gjøre selv?



Avgjørende spørsmål

- Hvem er deres største kunder?
- Hvor mye av resultatet står deres 20% største kunder for?
- Hva vil være konsekvensen hvis en av disse gikk konkurs?
- Har dere tidligere tapt penger på en konkurs eller insolvens?
- Hvis betalingen ikke kommer, hva gjør dere med det?
- Hvordan følger dere opp manglende betalinger?





Söderberg
& Partners